

Ana Cabrero López

EXPERTO EN GESTIÓN DE INFRAESTRUCTURAS HOSPITALARIAS
Y TECNOLOGÍAS SANITARIAS.

DATOS ACADÉMICOS.

PADIS (Programa de Alta Dirección de Infraestructuras Sanitarias)
IESE Universidad de Navarra.

Master en Arquitectura y Gestión de Infraestructuras Sanitarias.
Universidad San pablo. CEU (Centro de Estudios Universitarios).

Master en Planificación y Diseño de centros sanitarios.
UOC. Universidad Abierta de Cataluña.

GRADO EN INGENIERIA INDUSTRIAL. (Especialidad Electrónica Industrial)
Universidad Politécnica de León.

Ingeniero Técnico Industrial. (Especialidad Electrónica Industrial)
E.U.I.T.I. (Escuela Universitaria de Ingenieros Técnicos Industriales)
Universidad Politécnica de Madrid.

EXPERIENCIA PROFESIONAL.

Enero 2017 – Actualidad Subdirectora de Gestión Ingeniería del Hospital general universitario Gregorio Marañón.

Responsable de la gestión técnica de las infraestructuras del hospital. Miembro de la Comisión de Dirección. Mis responsabilidades incluyen:

- La gestión de las infraestructuras (22 edificios) y tecnologías sanitarias, así como de todos los Servicios Técnicos (electromedicina, instalaciones técnicas y sistemas de seguridad) propios y de empresas externas.
- La realización de planes funcionales y proyectos para la construcción de nuevas obras y reformas, gestión de proyectos, gestión medioambiental, y calidad.
- Desarrollo de planes técnicos y tecnológicos creación y desarrollo del Plan de renovación tecnológica.
- Gestión de un equipo de más de 100 técnicos de mantenimiento propio.
- Definición de las condiciones técnicas que marcan los niveles de servicio y seguimiento del cumplimiento de los mismos con suministradores y proveedores de servicios, gestión de equipos técnicos tanto propios como de las empresas subcontratadas y coordinación actividades con el cliente interno (direcciones asistenciales).

Los principales logros que destacar en estos años han sido:

- Construcción del nuevo Bloque quirúrgico con 30 quirófanos de última generación.
- Nueva UCI flexible de 23 a 36 puestos.

- Gestión de la Crisis COVID en el hospital con la rápida adaptación de espacios incluida la creación de una UCI en la antigua biblioteca.
- Reforma integral del edificio de Oncología, incluyendo las mejoras necesarias para dotar al mismo de las últimas tecnologías médicas.
- Construcción de los nuevos laboratorios de Microbiología y Bioquímica.
- Creación y puesta en marcha del Plan de renovación tecnológica basado en los criterios de seguridad de pacientes marcados por la Joint Commission.

Agosto 03 – Dic 16: Jefe de Área Ingeniería y Servicios Técnicos. Hospital Universitario de Fuenlabrada.

Dependiendo funcionalmente de Director Económico Financiero, desempeñé las funciones de Jefe de Área de Servicio Técnico e Ingeniería del Hospital. Mis responsabilidades incluyeron:

- La gestión de las infraestructuras y tecnologías sanitarias así como de todos los Servicios Técnicos (electromedicina, instalaciones técnicas y sistemas de seguridad)
- La realización de planes funcionales y proyectos para la construcción de nuevas obras y reformas, gestión de proyectos, gestión medioambiental, y calidad.
- Desarrollo de planes técnicos y tecnológicos, gestión de presupuestos, negociación de condiciones técnicas y SLA's (niveles de servicio) con suministradores y proveedores de servicios, gestión de equipos técnicos tanto propios como de las empresas subcontratadas y coordinación actividades con el cliente interno.

Los principales logros a destacar en estos años fueron:

- Realizar la puesta en marcha del hospital Universitario de Fuenlabrada, creando los procesos e implementando todos los procedimientos necesarios para que las infraestructuras cumplan con los requerimientos de los servicios asistenciales.
- Creación de procedimiento internos e implantación de herramientas para la realización de la gestión integral de la tecnología del Hospital lo que ha sido un paso necesario para conseguir las acreditaciones de calidad (ISO 9001, ISO14001, EFQM) tanto globales como de los diferentes servicios acreditados.
- Certificación ISO 9001 del Área de infraestructuras y ISO 14001 del Hospital Universitario de Fuenlabrada.
- Proyecto "Hospital Sostenible". Premiado como proyecto emblemático en el ámbito de la energía por la CAM en 2009.
- Creación de las infraestructuras necesarias para la implantación de nuevos servicios y adecuación continuada de los existentes a las necesidades asistenciales de la población. (Nueva área de Oncología e Investigación CNIO, Hospitalización de Psiquiatría, creación de una escuela infantil, optimización del Área de Urgencias, creación de aulas de docencia, UCI neonatal, Extracciones, Nueva sala de vascular intervencionista etc.).

Febrero 00 – Feb. 2003: Ericsson España. División de cliente: Telefónica España Account manager. Servicios y Sistemas de Gestión.

Reportando al director de división, fui responsable de la introducción y adaptación al mercado de Telefónica del catálogo de Servicios y Sistemas de Gestión y mantenimiento de redes de Ericsson, definiendo tanto planes de negocio como esquemas de introducción comercial de nuevas soluciones.

El principal logro fue la introducción de 8 grandes contratos de servicios con una facturación en el año 2002 de 18,1 Millones de euros.

Enero 97 – Enero 2000: Ericsson España. División de cliente: Exportación mercado Africano. Project Manager Head. África Francófona.

Reportando a la dirección de exportaciones, fui responsable global de los proyectos de Ericsson en el Africa Francófona: negociación de plazos con el cliente, programación del proyecto, coordinación de equipos (diseño SW, logística, instalaciones etc.), relaciones con las oficinas locales, entrega de las obras, negociación de reparos, facturación y control económico del proyecto.

Como principal logro de esta etapa, destacar que entre los proyectos gestionados destacan la evolución y unificación SW y HW realizada en todas las centrales telefónicas de Túnez (24) Argelia (82) y Marruecos (36) para el cambio de milenio, consiguiendo que el proyecto de Túnez fuera el más rentable de la División.

Octubre 89 – Dic 96: Ericsson España, S.A División de cliente : Telefónica de España Project Manager. Departamento de Proyectos.

Reportando a la dirección de proyectos fui responsable de la ingeniería, el dimensionado y la especificación de requisitos de los productos que Ericsson comercializaba. También lideré diversos proyectos, centrandome mi actividad en aquellos que por sus características requerían mayor foco, y que podían ayudar en la búsqueda de nuevas oportunidades de negocio.

Como logros, destacar que fui finalista en los premios de proyectos de mejora 1996. Consultora de gestión de proyectos método Props (certificado por el PMI) del área Comercial, impartiendo varios cursos sobre este método de gestión de proyectos.

Mayo 89 – Sep. 89: J. Sánchez Ingenieros Consultores S.A.

Responsable de la realización y gestión de proyectos en el ramo de la protección contra incendios orientada a grandes superficies (centros comerciales, centros hospitalarios, edificios de negocios etc.)

***Marzo 88 - Mayo 89: Venturini España S.A.
Empresa de Artes Gráficas***

Responsable de mantenimiento del área de Producción de Facturación para Telefónica, gestionando un equipo de 6 colaboradores.

**ULTIMAS PUBLICACIONES Y DOCENCIA
Año 2017-2020.**

- Docente en el Mater de Ingeniería Clínica de la Universidad Carlos III de Madrid.
- Ponente en el VII Encuentro global de Ingeniería Hospitalaria. Tema: "La comunicación médico –ingeniero".
- Candidata finalista a los Premios Sanitaria 2019 en la categoría de Ingeniería Hospitalaria.

- Participante como ponente en distintas jornadas organizadas por la Comisión de Sanidad del Colegio de Ingenieros Industriales de Madrid.
- Ponente en la jornada "Una mirada indiscreta al hospital del futuro"
- <https://portal.coiim.es/comunicacion/agenda/jornada-una-mirada-indiscreta-al-hospital-del-manana-323>
- 30-09-3019: Entrevistada en representación de la Comisión de Ingeniería Médica y Sanitaria del COIIM y AIIM
- <https://www.redaccionmedica.com/secciones/ingenieria/talento-femenino-impulsando-la-re-evolucion-en-infraestructuras-sanitarias-3406>.
- Integrante del Think Tank Smart Hospital
- https://www.youtube.com/watch?v=CihZtiJ4irY&feature=emb_title
- Protagonista del video "Los ingenieros industriales ante la crisis sanitaria ocasionada por Covid-19" - <https://portal.coiim.es/publicaciones/coiim-multimedia/los-ingenieros-industriales-ante-la-crisis-sanitaria-por-covid-19-71>
- Protagonista del video "Los ingenieros industriales ante la crisis por Covid-19, lecciones aprendidas" - <https://portal.coiim.es/publicaciones/coiim-multimedia/los-ingenieros-industriales-ante-la-crisis-por-covid-19-lecciones-aprendidas-72>
- Ponente en la jornada "Sanidad en tiempos VUCA"
- <https://portal.coiim.es/publicaciones/coiim-multimedia/los-ingenieros-industriales-ante-la-crisis-por-covid-19-lecciones-aprendidas-72>
- Docente en el curso "Gestión de activos en centros sanitarios. Gestión de Instalaciones eléctricas.
- Vocal de la Comisión de Ingeniería Médica y Sanitaria del Colegio y Asociación de Ingenieros Industriales de Madrid
- Participante en el taller de desarrollo de habilidades directivas "30 Reglas básicas para resolver conflictos".
- Ponente en la jornada "Afrontando el reto de la renovación tecnológica"
- <https://portal.coiim.es/publicaciones/coiim-multimedia/jornada-coiim-afrentando-el-reto-de-la-renovacion-tecnologica-27>
- Ponente en la jornada "El mantenimiento electromédico, reflexiones tras una década convulsa" - <https://portal.coiim.es/publicaciones/coiim-multimedia/jornada-coiim-el-mantenimiento-electromedico-reflexiones-tras-una-decada-convulsa-44>
- Corredactora de la "Guía de gestión y mantenimiento de equipamiento electromédico"

IDIOMAS.

Inglés:	Nivel alto. Estancia de 3 meses en Estados Unidos.
Francés:	Nivel medio.
Italiano:	Nivel medio. Estancia de 6 meses en Italia.

C.V. ANGEL CORREDOR

Líder con extraordinaria capacidad de adaptación, entusiasta, comunicativo con gran capacidad de análisis, planificación y gestión de equipos. Experiencia en Desarrollo de negocio, Gestión de infraestructuras, Dirección de producción y Dirección técnica, orientado al cliente y acostumbrado a trabajar por objetivos. Pasión por la automatización y las telecomunicaciones con dilatada experiencia en la aplicación de estas tecnologías a sectores como el eléctrico, mantenimiento de edificios y el retail.

EXPERIENCIA

2019 – Actual **ZIV. Director Comercial área metering América**

Personal a cargo 11 delegados de ventas.

Desarrollo de negocio de la división de Metering, comunicaciones y recarga de Vehículo Eléctrico en América.

Implicado en el control y seguimiento de los delegados de ventas, análisis del mercado, análisis de canales de distribución, fidelización de clientes, asesoramiento a grandes cuentas, coordinación y seguimiento de proyectos a gran escala en las principales empresas de distribución eléctrica y mayoristas de los Países de la zona.

2017 – 2019 **GRUPO PANORAMA. Director de Servicios**

Director General de la empresa de servicios del grupo panorama dirigiendo un equipo interno de mas de 20 personas y estacionalmente de hasta 240 operarios subcontratados.

Gestión del mantenimiento especializado en el sector retail, grandes superficies.

Montaje y coordinación de eventos, trabajos verticales principalmente en el sector publicitario, eléctrico, aire acondicionado y limpieza.

Coordinación de personal para montaje de campañas publicitarias a nivel Nacional para Banca, Aseguradoras, retail y canal farma.

Montajes de puntos de recarga de vehículo eléctrico a nivel Nacional, montaje de pantallas LED publicitarias para retail y grandes superficies.

Gestión del equipo de ventas, transformación de la empresa desarrollando aplicaciones SW de seguimiento y control de equipo de montajes y gestión de campañas publicitarias.

2009 – 2017 **ORBIS. Director de Infraestructuras / Business Developer.**

Gestión de infraestructuras de las tres sedes de la compañía en Madrid y Valencia, ejerciendo de responsable de mantenimiento de los edificios coordinando el mantenimiento de Calefacción, Aire Acondicionado, mantenimiento eléctrico general y subestaciones, aire comprimido, aguas, alumbrado, infraestructura de IT, Compresores, maquinas inyectoras de

plástico, tornos CNC, enfriadoras, maquinas de montaje SMD de electrónica y laboratorios de ensayo de equipos eléctricos, etc. Durante los últimos 8 años que desempeñe este puesto coordine un equipo entre 4 y 6 operarios de mantenimiento.

En los años anteriores mis funciones eran el desarrollo de negocio en el sector metering y eficiencia energética, submetering, proyectos de gestión de alumbrado público, iluminación, domótica, IoT y recarga de vehículo eléctrico en utilities y grandes cuentas. Análisis de canales de distribución. Identificación, especificación de diseño, seguimiento de fabricación de nuevos y gestión de importación de tecnología.

Consultoría de Servicios Telecom y SW de aplicación a grandes cuentas. Soporte y preventa de soluciones SW de telegestión de alumbrado público, submetering y recarga de vehículo eléctrico.

Responsable del departamento de mantenimiento de sistemas AMI a grandes cuentas principalmente en generación solar y eólica, así como utilities.

2007 – 2009 **EADS-ASTRIUM (AIRBUS)**. **Director del área Sistemas Audiovisuales**

Personal a cargo entre 11 y 20 personas.

Control económico de la actividad, desarrollo de negocio en el sector de broadcast, CCTV, digital signage, SW de grafismo 3D y video bajo demanda. Identificación de nuevos productos para incluirlos en el porfolio firmando acuerdos de distribución con proveedores a nivel Internacional.

Gestión del equipo de comerciales, Ingenieros de posventa y equipo de técnicos dedicados al desarrollo de SW e integración de sistemas.

Elaboración y seguimiento de grandes proyectos de desarrollo e integración de sistemas para grandes cuentas.

Coordinación y gestión del equipo de mantenimiento de centrales de video servidores de telefónica servicios audiovisuales a nivel Nacional.

Representación de la empresa en ferias y eventos a nivel Nacional.

2003 – 2007 **FIBERNET (GRUPO TELDAT)**. **Director de Producción y Postventa / Ingeniero de R&D**

Personal a cargo como director entre 10 y 40 personas dependiendo de las dimensiones del proyecto.

Gestión de personal del departamento, control de las líneas de montaje y test de equipos de telecomunicación para disaster recovery en CPD.

Control de subcontratistas de fabricación.

Dirección del departamento de Ingeniería de postventa, coordinando el equipo de personal 7x24h.

Responsable de Ingeniería de producción, estudiando la incorporación de nuevos materiales. Diseño y replanteo de redes ópticas, previo a la integración de sistemas.

Homologación de sistemas a nivel Nacional e Internacional. Apoyo al

Departamento Comercial en cursos de formación y ferias.
Responsable de mantenimiento del edificio y de las líneas de montaje y test de fabricación.

1999 – 2003 **EADS-ASTRIUM (AIRBUS) Responsable de R&D / Ingeniero de R&D**

Personal a cargo como Responsable de R&D entre 8 y 50 personas dependiendo del proyecto.

Dirección técnica de proyectos de telecomunicaciones con especial aplicación al sector audiovisual y CCTV.

Gestión del equipo de ingeniería de desarrollo y de los técnicos de montaje y test.

Evaluación y redacción de especificaciones técnicas de diseño para adaptarlas a los requisitos de nuevos proyectos.

Asesoramiento técnico y soporte a la integración de sistemas a grandes cuentas.

Gestión de concursos y licitaciones tanto públicas como privadas a nivel Internacional.

Coordinación de proyectos a nivel Internacional, así como la redacción de pliegos de condiciones a subcontratas.

Apoyo al Departamento Comercial en cursos de formación y ferias y eventos.

Diseño y desarrollo de sistemas multicanal de vídeo, audio y datos para transmisión por fibra óptica (TDM).

Planificación y ejecución de pruebas de homologación de sistemas e infraestructuras.

EDUCACION

2014–2015 Máster en Dirección Comercial y Gestión de Ventas

EAE Business School / Universidad Camilo José Cela. www.eae.es

2004–2005 Máster en Gestión Técnica y Económica en el Sector Eléctrico (MSE).

Universidad Pontificia de Comillas Madrid. www.upcomillas.es

1995–1998 Ingeniero en Electrónica

Universidad de Valencia (UV). www.uv.es

1991–1995 Ingeniero Técnico Industrial / Especialidad: Electricidad y electrónica

Universidad Politécnica de Valencia. www.upv.es

1988–1991 Técnico Especialista / Especialidad: Electricidad y electrónica

CEI Alcalá de Henares, Madrid.

1986–1988 Operador de Laboratorio / Especialidad: Química

CEI Huesca.

FORMACIÓN

1997 Curso 185h. English language L.Intermediate. West Chesire College

1997 Curso 55h. Computer literacy and Information technology. West Cheshire College.

1997 Certificado Preliminay English test. University of Cambridge

2002 Curso 16h. Técnicas DWDM. L&M Data Communications.

2004 Curso 8h. Protección contra sobretensiones. Weidmuller.

2006 Curso 16h. Técnicas para implantar la excelencia en fabricación (Lean Manufacturing). Colegio oficial de Ingenieros Técnicos Industriales.

2010 Curso 16h. Gestión de la calidad de los proveedores. Asociación Española para la calidad.

2011 Curso 8h. Calibración interna de equipos eléctricos, criterios de aceptación de los equipos calibrados y estimación de su incertidumbre de uso. Fundación para el fomento de la innovación industrial.

2011 Curso 16h. Auditorias internas de los sistemas de calidad según la ISO 9001:2008. Asociación Española para la calidad.

2012 Curso 100h. Ingles general modulo IV. Fundación CONFEMETAL.

2014 Curso 60h. Gestor medioambiental en la empresa. Randstad consultores y soluciones.

2015 Curso 21h. Calidad de suministro eléctrico. Kainos.

2018 Curso 7h. Usos de G Suite. Cloudimpulsion.

2020 Curso 60h. Programación en JAVA. Institut de serveis de formació TÀDEL

2020 Curso 60h. Autocad. Ibecon.

Claudia Espinoza Zambrana

Mi experiencia y formación me han permitido desarrollar una visión estratégica orientada a trabajo en equipo, capacidad de adaptación y organización, con iniciativa, integración, flexibilidad y dinamismo. Actualmente busco un departamento para continuar mi formación y poder ser parte de un equipo de trabajo que me permita obtener mayor experiencia y superación personal.

EXPERIENCIA LABORAL

Servicio para Hostelería Rubby., Madrid: *Administrativo Contable.* - 03/2020 Al 09/2020

Marktel Global Services SA., Madrid: *Gestor Telefónico, Atención al cliente, Gestión de citas, Recobros.* - 09/2019 Al 03/2020

Bubblefish Sales Marketing Soluciones SA., Madrid: *Administrativo Contable.* - 09/2018 Al 04/2019

CLECE SA., Madrid: *Becario en Gestión Administrativa de Ayuda a Domicilio* - 07/2018 Al 10/2018

Arte Vida Centros Residenciales SA., Madrid: *Auxiliar Administrativo* - 08/2015 Al 09/2016 (Media Jornada)

Condor Blanco Import Export SL., Madrid: *Administrativo Contable.* - 01/2013 Al 02/2015

Residencia los Nogales XXI S.A., Madrid: *Jefa de Planta* 12/2011 AL 08/2015

CONSULADO GENERAL DE BOLIVIA EN MADRID, Madrid: *Auditor Financiero Contable.* - 07/2011 AL 11/2011.

MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES, Bolivia: *Funcionario Público, Funciones de Registros Contables, y gestión de RRHH.* 03/2003 AL 12/2007

FORMACIÓN

Universidad a Distancia de Madrid (UDIMA), Madrid: *Máster Profesional en Gestión Sanitaria, 09/2016 al 07/2018.*

Ministerio de Educación y Deporte España, Madrid: *Homologación de Licenciado en Auditoría Financiera Contable (Universidad Técnica de Oruro - Bolivia)*

INFORMÁTICA, IDIOMAS Y OTROS.

• Excel: Nivel Medio • Word: Nivel Medio
Otros Sistemas operativos: Powerpoint
FacturaPlus, ContaPlus, Resiplus Altitud
Bravo, SAP Logon.

• Idiomas: Español, Inglés Básico.

Escribe aquí tu texto Escribe aquí tu texto.

Escribe aquí tu texto Escribe aquí tu texto.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA.

Dirección y Gestión de Centros y Servicio de Atención a la Tercera Edad - Univ Nebrija (450 horas).

Curso de Gestión de Recursos Humanos: Planificación de trabajo. (Univ. Nebrija).

Prevención de riesgos Laborales de Teleoperadora y oficina Universidad Laboral Madrid, (120 horas)

Sistema Integral. Calidad Medio Ambiente Prevención en la Empresa - Universidad de la Laguna - Tenerife (188 horas)

Promotor y Agente de Formación de Gestores de la Innovación Universidad de la Laguna - Tenerife (60 horas)

PERSONAL

Trabajo en equipo, capacidad de Adaptación y organización, con iniciativa, integración flexibilidad y dinamismo.

SARA LOPEZ-FIGUEREDO SAINZ

En búsqueda activa para un empleo fijo en el área de Marketing Técnico.

Dispongo de experiencia en la gestión y participación de forma cooperativa y colaboradora formando parte de equipos de trabajo de desarrollo, marketing y negocio.

Orientado en resolución de necesidades empresariales, orientado a objetivos y en desarrollo en innovación tecnológica.

Fortalezas: competencias multi disciplinares en desarrollo informático, marketing y dirección con actitudes personales ambiciosa, estratégica y creativa.

He ejercido como: Consultora digital, Manager Project, Técnico y operador de Ecommerce, Analista, Agente de teleoperaciones, Fotógrafa, técnica de imagen y sonido, Asisten en oficinas y despachos

EXPERENCIA

2020

DIGINOSIA.com

Consultoría de marketing y negocio. Con **funciones** de: Técnico en comunicación, Fotógrafa comercial, Manager Project, técnico en marketing y técnico en e-commerce. En las **Cuentas:** Los Secretos de ALSK, Juegos Escape Room La señal

LosSecretosDeAlsk.com

Comercialización al por menor de productos por catálogo. Con **funciones** de: Soporte técnico, técnico en e-commerce y Project manager.

2019

FinisherPix LLC y PhotoMaraton

Fotografía profesional en eventos deportivos

Transcom

Teleoperaciones, Customer Experience. En la **cuenta:** Aliexpress

2018

Randstad

Agencia de servicios profesionales de oficinas y comercios para empresa. En las **cuentas:** ActionData, BMW, MINI, Suzuki, AISAGE, Shephora, Keycoes y Desperados

2017

Grupo Inspiral – Dulcissimo

Comercialización de fundas para móvil y accesorios. Con **funciones** de: Analista web, técnico de marketing, técnico en e-commerce, Desarrollo web y técnico en automatización en diseño gráfico

KUNN

Comercialización de componentes informáticos al por menor y servicios de soluciones informáticas para empresas. Con **funciones** de: Analista, Diseño y programación web, Técnico en email marketing

2016

RegalosPersonalizados.es - La fábrica del regalo

Comercialización al por menor. Con **funciones** de: técnico en e-commerce, Técnico en email marketing, Diseñadora gráfica y Fotógrafa comercial

Fundación tomillo

Apoyo a la infancia, formación y empleo, emprendimiento, innovación y proyectos. Con **funciones** de: Analista calidad y analista de investigación

2015

Vilooop

Venta de promociones al por menor de moda y decoración de productos artesanos. Con **funciones** de diseñadora gráfica y técnico en e-commerce

Grupo PRISA

Multimedia de comunicación española. Con **funciones** de Community manager en promoción de contenido

2020

Master MBA

En EAE y Universidad de Barcelona en la actualidad. **Salidas profesionales:** CEO, CMO, Dirección estratégica, Dirección y gestión de empresas, CFO, Business Developer.

Learning Journey For Learners - Customer Centricity

Beca de Santander IE Online. **Salidas profesionales:** Responsable y técnico en Marketing, publicidad y comunicación, jefe de producto, Responsable de gestión de clientes, Responsable de marketing de clientes, Responsable de marketing relacional, Responsable de ventas, responsable de desarrollo de negocio, Responsable de comercio electrónico

Master en Comercio electrónico y marketing

EAE y Universidad de Barcelona. **Salidas profesionales:** Digital Project Manager, director de e-commerce, Responsable SEM y SEO, director de marketing digital, Social Media Manager

2019

Certificado de profesionalidad III en Desarrollo de aplicaciones de gestión.

Salidas profesionales: Analista programador, Analista y programador de aplicaciones nivel medio

2017

Certificado de profesionalidad II: Confección y publicación de páginas web

Salidas profesionales: Diseñador web

Desarrollo de aplicaciones móviles con IBM

2016

Certificado de profesionalidad de grado III: Marketing y comunicación

Salidas profesionales: Técnico medios y superiores en publicidad y/o relaciones públicas, Técnicos organizadores de ferias y eventos

Desarrollo de base de datos DB2 con IBM

Programación Avanzada de aplicaciones web

Desarrolladores de cloudera para Spark y hadoop

2014

Curso profesional en E-Commerce

Curso profesional de Promociones en redes sociales

Salidas profesionales: Community manager, promotores de contenidos, Técnicos de comunicación en comercios electrónico, y Community manager.

2010

2013

TURYVOZ

Servicios para el turismo. Con funciones de teleoperaciones

Nortempo

Servicios profesionales para el comercio. Con funciones de: Promociones y representación de marca y fuerzas de ventas técnicas en centros comerciales para las cuentas: Samsung (TV y Fotografía)

Ondas formación

Enseñanza para adultos y otros tipos de enseñanza en la especialidad de la prestación de servicios de medios de comunicación social, radio, televisión y publicidad. Con funciones en apoyo la formación en soporte audiovisual y como operador de cámara

Fotoprix

Comercialización por menor de productos de imagen y sonido. Con funciones en recepción y atención al cliente en las ventas técnicas de imagen y sonido.

Salesland

Agencia de servicios profesionales de los representantes comerciales. En la cuenta de: Citibank

Principales Hitos profesionales:

Creación de proceso de automatizados en el arte final
Creación de comercio electrónico desde cero
Actualización de imagen comparativa y publicidad.

Proyectos y cuentas top:
Markelplace aliexpress
Grupo Inspiral

2009

2009

Formación continua: Técnico en operador de cámara

Salidas profesionales: Operador de cámara, Foquista, Operador de cabina de proyecciones, Técnicos de grabación, Producción TV y Cine

2007

2008

Formación continua Técnico en diseño gráfico y producción de prensa

Salidas profesionales: Técnico en diseño y producción editorial

2007

Formación artística: Técnica Arte finalista de Diseño gráfico

En la escuela de diseño Vinsac de Santander. Salidas profesionales: Técnico en diseño gráfico, Técnico en artes gráficas, Técnico publicista, Maquetador.

2005

Formación profesional: Técnico de laboratorio de imagen

En IES Siglo XX. Salidas profesionales: Fotógrafo, Reportero gráfico, Técnico en soportes de fotosensibles, Técnico de revelado y positivado, Técnico de tratamiento y retocador de imágenes, Técnico en laboratorio de imágenes.

COMPETENCIAS PROFESIONALES**PAQUETE DE ADOBE**

PS	●●●●●
AI	○●●●●
ID	○●●●●
PR	○●●●●
AE	○●●●●
DW	○●●●●
Corel Draw	●●●●●
Video	●●●●●

MACROMEDIA

FH	●●●●●
----	-------

GESTORES DE CONTENIDOS

Wordpres	○●●●●
WooCommerce	○●●●●
Prestashop	○●●●●
Magento	○●●●●

CLOUD COMPUTING

Google Drive	●●●●●
--------------	-------

MARKETING

Social Media	●●●●●
E.Mercado	○●●●●
Email marketing	○●●●●

SISTEMAS OPERATIVOS

Windows	○●●●●
Linux	○●●●●
MacOs	○●●●●

DESARROLLO EN PROGRAMACIÓN

HTML 4	●●●●●
HTML 5	●●●●●
AMP	○●●●●
Schema	○●●●●
CSS 3	○●●●●
JavaScript	○●●●●
SQL	○●●●●
JQueri	○●●●●
CSV	○●●●●
Java	○●●●●
Visual Basic	○●●●●
NET	○●●●●

EDICIÓN WEB

DW	○●●●●
Bootstrap	○●●●●
FileZilla	○●●●●

ENTORNOS DE PROGRAMACIÓN

Brackets	○●●●●
Eclipse	○●●●●
Android Studio	○●●●●
Visual Studio Code	○●●●●

ANÁLISIS Y EXPLOTACIÓN DE DATOS

G.Analytics	○●●●●
SPSS	○●●●●
DataStudio	○●●●●
Db2	○●●●●
Everyher	○●●●●
Excel	○●●●●
Access	○●●●●